

デジタル化・イノベーション等支援特別貸付 事業計画書

デジタル

令和 年 月 日

事業所住所 〒176-0012 練馬区豊玉北6-12-1

事業所名 (株) HANAKO

法人印

代表者住所 〒176-0012 練馬区豊玉北6-12-1

代表者氏名 練馬花子

(生年月日：昭和/平成 50年7月7日 〇〇歳)

電話番号 03-3993-1111

練馬区産業融資あっせん制度「デジタル化・イノベーション等支援特別貸付」の申込みにあたり、下記事業計画を提出します。

記

1 デジタル化について

1	<p>新たに導入する機器またはシステムの内容(名称、メーカー・ベンダー名、利用方法等) ※パンフレットなど、製品詳細が分かるものを添付してください。 タッチパネル式セルフレジ(メーカー名) 来店時購入者自らがタッチパネル式セルフレジを操作し、支払いを行う。 POSシステムで、売上が発生した時点の商品データを自動的に取得し、リアルタイムの売上集計を確認したり、商品の種類ごとの販売実績を確認する。</p>			
2	<p>目的・動機・背景・事業の課題等 パン製造小売業を行っているが、コロナ禍の外出控えにより来客数が増えており、現在のパート職員数では、注文から支払いまでの接客に要する時間が増加している。また、非対面接客の需要が高まっているため、来店時購入者自ら支払いを行うタッチパネル式セルフレジ設備を導入する。</p>			
3	<p>事業の具体的内容(売上向上、生産性向上につながる理由が分かるように記載) タッチパネル式セルフレジの導入により、非対面での支払いを可能とするとともに、接客時間の短縮による生産性向上と回転率の向上による売上増を見込む。POSシステムの売上データ分析をもとに、仕入れ数・パンの種類別の製造数量を曜日等により調整し、効率的な製造・販売につなげる。</p>			
4	<p>他のメーカー・ベンダーとの比較結果 タッチパネル式セルフレジの機能を待つ他メーカーに比べ、価格が廉価であった。</p>			
5	<p>導入により得られる効果 ※売上高/顧客数/人件費/生産数の増加・作業時間の短縮等、該当項目について具体的数値を記載 (導入前) (導入後)</p> <table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 50%; border: none;"> (令和4年 4月時点) 1件あたり接客時間: 5分~7分 1時間あたりの売上額: 1,000円 × 10件 = 10,000円 </td> <td style="width: 10%; text-align: center; border: none;"> ⇨ </td> <td style="width: 50%; border: none;"> (令和5年 5月時点) 1件あたり接客時間: 3分~5分 1時間あたりの売上額: 1,000円 × 15件 = 15,000円 (+50.0%) 来店客数増加を図り売上増を見込む </td> </tr> </table>	(令和4年 4月時点) 1件あたり接客時間: 5分~7分 1時間あたりの売上額: 1,000円 × 10件 = 10,000円	⇨	(令和5年 5月時点) 1件あたり接客時間: 3分~5分 1時間あたりの売上額: 1,000円 × 15件 = 15,000円 (+50.0%) 来店客数増加を図り売上増を見込む
(令和4年 4月時点) 1件あたり接客時間: 5分~7分 1時間あたりの売上額: 1,000円 × 10件 = 10,000円	⇨	(令和5年 5月時点) 1件あたり接客時間: 3分~5分 1時間あたりの売上額: 1,000円 × 15件 = 15,000円 (+50.0%) 来店客数増加を図り売上増を見込む		
6	<p>導入予定時期 令和4年6月上旬</p>			
7	<p>開発日程 令和4年5月上旬 契約 令和4年5月下旬 機器受入・研修 令和4年6月上旬 運用開始</p>			

2 資金計画

必要資金		調達方法		
設備資金	機械装置購入費	1,000千円	自己資金	1,200千円
	パッケージソフト購入費	1,800千円	練馬区産業融資	2,000千円
	システム開発委託料		助成金・補助金	300千円
	設置・設定・工事費	200千円	その他借入金	千円
その他 <内訳>		<内訳>		
運転資金	保守委託料	300千円		
	その他販管費	200千円		
合計		3,500千円	合計	3,500千円

※設備資金については、裏付けとなる見積書等を添付してください。

3 収支計画(導入後の見通し)

	導入後 1か月目	導入後 6か月目	導入後 12か月目	導入後 24か月目	計算の根拠
① 売上高	2,500千円	3,000千円	3,750千円	3,750千円	稼働日数 月 25日 営業時間 AM7:00~PM17:00 実営業時間 10時間 客単価 1,000円
② 売上原価 (仕入高)	500千円	600千円	750千円	750千円	原価率 20% 1か月目:1,000円×10人=10,000円 10,000円×10時間=100,000円 100,000円×25日=2,500,000円 6か月目:1,000円×12人=12,000円 12,000円×10時間=120,000円 120,000円×25日=3,000,000円 12か月目:1,000円×15人=15,000円 15,000円×10時間=150,000円 150,000円×25日=3,750,000円 24か月目:1,000円×15人=15,000円 15,000円×10時間=150,000円 150,000円×25日=3,750,000円
③ 売上総利益	2,000千円	2,400千円	3,000千円	3,000千円	人件費 当初パート三人 一人当たり1,100円×7時間×25日=192,500円 192,500円×3人=577,500円
経費	人件費	577千円	577千円	577千円	577千円
	家賃・地代	200千円	200千円	200千円	200千円
	その他 <内訳>	930千円 (千円)	1,010千円 (千円)	1,360千円 (千円)	1,360千円 (千円)
	広告宣伝費	100	100	100	100
	水道光熱費	250	300	500	500
	通信費	50	60	80	80
	消耗品費	20	30	50	50
	衛生費	10	20	30	30
	保守委託料	300	300	300	300
	その他販管費	200	200	300	300
④ 合計	1707千円	1787千円	2137千円	2137千円	
営業利益(③-④)	293千円	613千円	863千円	863千円	

※それぞれ1か月分の見込みを記入すること。

※この表によらない場合は別紙資料を添付すること。